

证券代码：300136

证券简称：信维通信

## 深圳市信维通信股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2019-07

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	<p><b><u>2019年9月18日</u></b></p> <p>天风证券 温玉章； 上投摩根 杜猛、李博、张富盛、杨景喻、倪权生、王丽军、黄进；</p> <p><b><u>2019年9月19日</u></b></p> <p>华西证券 张大印； 民生证券 胡独巍；</p> <p><b><u>2019年9月23日</u></b></p> <p>正帆投资 符凌维、傅强； 懿德财富 臧海亮、鲍志铨； 鹏城基石 吴立晨、陈文其； 果岭投资 余勇索； 申万宏源 谈必成； 谦德资产 杨岭； 前海觅贝 盖震宇； 中泓汇富 余一奇； 海雅金融 廖子铠； 三七资产 龙旭； 华融证券 陈丹丹、单柏霖； 中信证券 吴少真、李卓霖、谢盛红； 以上排名不分先后。</p>	

时间	2019年9月18日、19日及23日
地点	深圳市南山区科技园科丰路2号特发信息港A栋北区3楼
上市公司 接待人员 姓名	副总经理：韩听涛 投资者关系总监：杨明辉 证券事务代表：卢信
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>问题：公司上半年经营情况如何？</b></p> <p>回复：2019年上半年，公司实现营业收入约19.54亿元，较去年同期增长7.05%；归属于上市公司股东的净利润约3.69亿元，较去年同期下降15.67%。公司业绩变动主要原因如下：</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1、面对存在不确定性的外部经济环境，部分客户的存量业务持续扩张遇到了阶段性的挑战；</li> <li>2、公司完成深圳新的工厂、金坛工业园、越南工厂的建设与搬迁，搬迁影响了部分产品产量与销售额，同时增加了成本费用；</li> <li>3、为了配合5G和其他新业务的拓展，公司加大研发投入，扩张了前沿研发及管理团队的规模，研发费用较上年同期增长66.15%。</li> </ol> <p>公司认为工厂的建设、搬迁以及研发费用的投入，阶段性地影响了公司上半年的经营情况，但我们相信新产能的投入使用与新业务的拓展，将为未来几年持续、健康的发展打下坚实的基础。</p> <p><b>问题：面对激烈的竞争，公司竞争差异点在哪？</b></p> <p>回复：公司是一家非常注重射频材料研究的企业，在有机高分子材料、软磁材料、微波介质陶瓷、EMC/EMI材料等领域都有深刻的研究并已取得重要突破，这些在公司未来业务拓展中将起到重要作用。公司的产品也是从材料端做起，这与普通的加工制造有很大的区别。以无线充电业务为例，公司是从材料到模组、参与无线充电模组的设计、制造等全部环节。公司是一家定义产品的科技企业，不是简</p>

单的加工制造。

**问题：公司 5G 业务进展如何？**

回复：过去几年，公司一直加大对 5G 技术的研发，积极储备 5G 相关产品，特别是对 5G 天线、射频前端器件、5G 射频材料等未来市场需求广阔的产品领域。目前，公司已具备 LCP、MPI 等柔性传输线产品的设计、制造能力，正加快产能建设，公司的 LCP 传输线产品也已用于高通 5G 基带芯片和 5G 毫米波天线模组之间的连接。另外，随着 5G 时代的到来，天线的数量及价值量均会有所提升，公司也密切配合各大移动终端厂商的 5G 手机研发，提供天线等射频零部件。

在基站端，公司已为国内主要基站设备厂商提供基站天线振子解决方案，并已批量出货。除了天线振子之外，公司也在探讨其他产品在基站端的布局。

**问题：公司无线充电业务进展如何？**

回复：公司认为无线充电业务的前景是非常光明的，无论是从节省手机内部空间、为 5G 功能升级腾出空间还是从充电便利性角度来看，无线充电都有很高的商业应用价值，未来该产业必然会给整个移动终端带来全新的功能提升与体验。目前，北美大客户、三星已经大批量应用无线充电，国产手机高端机型也搭载了无线充电，未来国产手机搭载无线充电的机型也将越来越多。此外，无线充电在汽车等领域的应用也不断增加。整体来讲，未来几年，无线充电的市场渗透率将进一步提升。信维在无线充电领域能够提供从材料到模组的一站式解决方案，已是重要手机厂商和汽车厂商的核心合作伙伴。

**问题：上半年，公司境内收入同比下降较大，境外收入同比增加较多，主要原因是？**

回复：主要是部分大客户的结算形式发生了变化，之前是境内交付，

	<p>今年改到境外交付。例如三星客户的工厂从国内搬到海外等。</p> <p><b>问题：未来 3-5 年，公司业务增长点主要来自哪几个方面？未来经营趋势展望？</b></p> <p>回复：目前公司产品呈现梯次布局，很多产品都将成为公司发展重要力量。具体来讲，包括 5G 天线、LCP/MPI 相关产品、无线充电、EMI/EMC 产品、射频前端产品等都是未来的重要增长点。</p> <p>目前，公司已经在人才、技术、产能、新产品做了良好布局，为未来发展打下坚实基础。展望未来，公司经营趋势逐步向好。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2019-9-23